

EXPAT & CO RECRUTE

Travailler chez Expat & Co, c'est un peu comme voyager chaque jour : le caractère international de notre activité et nos produits sur mesure font que chaque jour est différent. Si vous recherchez un emploi varié, qui vous offre la possibilité d'affiner vos compétences et votre expertise, avec une touche de vie d'expatrié, nous avons le poste qu'il vous faut.

Êtes-vous la personne que nous recherchons ? Êtes-vous passionné par le secteur des assurances ?
Êtes-vous très organisé(e) et avez-vous un talent naturel pour traiter avec notre clientèle exceptionnellement variée et internationale ?

À propos de nous :

Expat & Co est un souscripteur en 'assurance internationale visionnaire, à l'ambiance familiale et à l'approche professionnelle.

Depuis 2023, nous faisons partie du groupe français APRIL qui compte des dizaines de succursales à travers le monde.

Expat & Co a introduit le principe du « caméléon » dans le monde de l'assurance, une combinaison des avantages d'une approche locale et globale en un seul produit. La portabilité, l'adaptabilité et la continuité sont les principaux avantages pour notre clientèle « nomade ».

Nous sommes très motivés et aspirons à développer rapidement notre gamme de produits en Europe.

Le siège social est situé à Ternat (Belgique), à proximité de l'autoroute E40.

CONSEILLER EN ASSURANCE

Vos responsabilités :

- En tant que conseiller en assurance, vous êtes le spécialiste des assurances internationales pour les expatriés, les voyageurs d'affaires et les étudiants internationaux.
- Vous utilisez votre empathie pour comprendre les besoins et les attentes de vos prospects. Vous les traduisez en solutions ciblées, créatives et sur mesure.
- Vous êtes aussi l'interlocuteur des grands clients (entreprises internationales, universités, pouvoirs publics) dans toute l'Europe et vous établissez avec eux une relation à long terme.
- Vous vous occupez également de l'aspect administratif de vos ventes et vous travaillez en étroite collaboration avec les membres du service production.
- Vous travaillez avec de l'autonomie et rendez compte régulièrement à la direction.

Votre profil :

- Vous êtes de préférence titulaire d'un diplôme de bachelier en assurance (ou équivalent par expérience) et d'un certificat PCP. Ne vous laissez pas décourager par le diplôme. Si ce poste vous correspond parfaitement, contactez-nous et convainquez-nous. Nous vous proposerons alors une formation..
- Vous avez une certaine expérience de la vente à de grands clients (niveau RH, CFO) ;
- Vous savez enthousiasmer et fidéliser les clients.
- Vous êtes motivé, sociable, compétitif et axé sur les résultats.
- vous travaillez avec précision, efficacité, proactivité et orientation vers les solutions ;
- Vous êtes un bon communicant, vous parlez et écrivez couramment l'anglais, le néerlandais et le français. La maîtrise d'autres langues est un atout (en particulier l'allemand et l'espagnol).

- Vous êtes à l'aise avec le monde numérique et utilisez couramment Word, Excel, Outlook

Nous offrons :

- Un emploi à temps plein fascinant et varié ;
- Une gamme de produits et de services uniques et flexibles, qui vous permettent d'offrir au client une solution sur mesure pour répondre à ses défis spécifiques ;
- Une formation interne (car ce que nous faisons n'existe nulle part ailleurs) ;
- Une rémunération compétitive.
- Vous pouvez compter sur des avantages extralégaux (chèques-repas, assurance hospitalisation, assurance groupe, télétravail etc.).

Si cela vous intéresse, contactez-nous rapidement en envoyant votre CV et votre lettre de motivation à mahdi@expatinsurance.eu .